

# FICHE SYNTHETIQUE DE MODULE DE FORMATION

## gestion des fournisseurs et Candidatures

Code du module

CAN PU

### Généralités

<u>Population cible :</u>	tous stagiaires: acheteurs, juristes, rédacteurs.
Objectifs pédagogiques généraux du module :	Comprendre comment gérer un panel fournisseur, et adapter les processus de gestion des candidatures dans le cadre des marchés publics
Modalités pédagogiques du module :	Méthode Accelerated Learning <sup>®</sup> . AL : Formation à base de mise en situation sur des cas pratiques concrets, débriefing et interactions, remise d'un résumé. Le résumé contient l'essentiel de ce qu'il faut retenir, il est distribué au fur et à mesure. Les cas pratiques sont réalisés sous des formes pédagogiques différentes : travail solo, travail en groupe, quizz, jeux, jeux de rôles selon le sujet. Ce type de formation est considéré comme beaucoup plus efficaces, mais plus fatigant par les stagiaires.
Documents remis :	support powerpoint + Cas pratiques
Prérequis	connaissance superficielle de la compta utile

**Durée du module en heures :** 21 heures

### Déroulé pédagogique (fiche synthétique, n'hésitez pas à demander la fiche détaillée)

**Temps 0 :** **Accueil, Introduction & Tour de table**

**Temps 1 :** **Comprendre les généralités sur le management d'un panel de fournisseurs**

Contenu du temps :

- le panel
- les outils de la gestion de Panel (RFI, swot, Audits, bases)
- limites RGPD
- Utiliser un panel dans les achats publics: pourquoi faire?
- Identifier les fournisseurs de référence
- Attention au délit de favoritisme

Modalités pédagogiques : cours didactique accompagné d'exemples et de cas pratiques

**Temps 2 :** **Gérer les fournisseurs défaillants**

Contenu du temps :

- La défaillance.
- '- Les outils à mettre en place pour que l'acheteur soit au

courant de la défaillance  
'- processus d'informations  
'- Les outils de gestion de la défaillance;  
'- Pénalités, mise en demeure, avertissement, non  
reconduction, résiliation  
'-

Modalités pédagogiques : cours didactique avec nombreux exemples et mises en situation

**Temps 3 :**

Contenu du temps :

**Analyser les candidatures: les moyens**

l'analyse des candidatures:

les moyens financiers

les moyens humains

les moyens techniques

La prise en compte dans les critères d'attribution: la notion de "caractéristique essentielle"

les autres cas: la jurisprudence LIANAKIS

Modalités pédagogiques :

temps didactique avec nombreux cas pratiques

**Temps 4 :**

Contenu du temps :

**sous traitance /co traitance**

- la cotraitance et les impacts (mandat, solidarité, répartition des paiements)

- la sous traitance et ses impacts (agrément, paiement direct, taux de sous traitance)

- la responsabilité de l'administration

- la responsabilité du mandataire

Modalités pédagogiques :

cours didactique, exemple

**Aspects commerciaux et relations avec les certificats :**

Dates prévues en 2020 2021 :

08/11/2021

09/11/2021

10/11/2021

Commercialisé également par ...

Disponible en intra ?

formation en intra possible: 2100 euros Plus frais de déplacements

Relation avec le diplôme RNCP niveau 6 :	Cette formation peut être prise en compte dans l'obtention du Diplôme RNCP niveau 6 de l'ISAP
Relation avec le CFP 'expertise achats FCS' :	Pas de Prise en compte
Relation avec le CFP 'appréhender la réglementation'	Pas de prise en compte
Relation avec le CFP 'manager de l'Achat Public'	Pas de prise en compte

#### Conditions des formations en intra (chez vous) :

- Remise de 1,5% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
- Décalage possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15.

#### Prix et conditions des formations en inter-entreprise (à Paris) :

- Si la date n'est pas encore fixée ci dessus :
  - 490 euros par jour pour 1 personne. (pas de TVA)
  - 740 euros par jour pour 2 personnes (pas de TVA).

Vous choisissez la date avec nous, et vous bénéficiez de **3 avantages « first customer »** :

1. Vous bénéficiez d'emblée d'une remise de 3% par mois entier pour toute planification à l'avance avec un maximum de 10%, dès le contrat signé.
  2. S'il y a d'autres inscrits à cette formation, vous bénéficierez, en plus, de 10% de réduction supplémentaire pour tout stagiaire supplémentaire, jusque 30% maximum. Décalage de dates devient naturellement impossible.
  3. En contrepartie, si votre entreprise est la seule à s'inscrire à ces dates à j-15, vous acceptez alors que la formation se fasse dans vos locaux, au même prix et vous prenez en charge les frais de déplacement du formateur. Dans ce cas, le décalage de dates ou l'annulation est possible jusque J-15. Paiement 100% pour toute annulation après J-15
- Si la date est déjà fixée (inscrite plus haut) :
    - 400 euros par jour par personne, prix ferme, non remisable. Paiement 100% pour toute annulation après J-15. (pas de TVA)

Pour tout renseignement (obtenir la fiche détaillée, des questions sur les reconnaissances vers l'ISAP, etc...) :

Par téléphone : 0961672328

Par mail : [contact@isap.education](mailto:contact@isap.education),